

Nom de l'entreprise :
 RCS ou SIRET :
 Forme juridique et capital :
 Création de l'entreprise :
 Adresse du Siège Social :
 Adresse centre gestion – Bureaux :
 Activité précise :
 Site web :
 Dirigeant(s) :
 Téléphone portable :
 Téléphone entreprise :
 Adresse E-Mail :
 Contact gestion (DAF – DG...) :
 Téléphone – ligne directe, portable :
 Adresse E-Mail :

MONTANT DES STOCKS EN ENTREPOT:	
Valeur actuelle de votre stock marchand ou de matières premières	€
Augmentation éventuelle de stock souhaitée	€

Délai règlement fournisseur en jours par rapport date livraison :	
Délai moyen de livraison des marchandises ou matières premières en jours après commande :	
Délai de règlement client après facturation :	

	UE	Hors UE
Nombre de fournisseurs		
Nombre de factures fournisseurs marchandise par an.		
Délai moyen de paiement de vos fournisseurs en jours		
Devises de paiement		
Délai paiement de vos clients en jours		
Part ou montant des achats annuels réglé comptant	%	
NATURE DU STOCK (Descriptif)		
STOCK MARCHAND (Négoce) :		
DESCRIPTIF		
STOCK MATIERES PREMIERES :		
DESCRIPTIF		
Y a-t-il des taxes et des législations particulières sur le stockage ex : produits dangereux ?		
Taux d'obsolescence produits (% du CA)		

FOURNISSEURS

Nombre de commandes fournisseurs par an	
Nombre de réception fournisseurs par an	
Montant des achats à vos fournisseurs par an	
Rotation de votre stock en jours	
Taux de litige moyen sur les réceptions	%
Mode de réception des factures : DMF, Edi, Papier	
y a- t- il une clause de rachat des invendues par certains fournisseurs?	
Echéance moyenne accordée par vos fournisseurs	
Délai réel de paiement par l'entreprise	

VENTES

Mode de facturation : à la commande, à la livraison, hebdo, mensuelle...	
Nombre de commandes clients par an	
Nombre de Livraison ou expédition clients par an	
Taux de litige moyen sur les expéditions	%
Nombre de références en sorties de stock par mois	
Chiffre d'affaires H.T. de l'entreprise	€
Taux de marge moyen	%
Prix de vente de l'article en stock variable ou fixe	
Parts des Ventes hors UE en % du C.A.	%
Taux de TVA	%